

Net als bij hypotheek wordt het werken met [verborgen] provisies bij beleggingsdiensten en -producten verboden. Banken, verzekeraars en tussenpersonen zullen meer in het belang van de klant gaan handelen en adviseren, dat is het idee. Hoe pakt dit provisieverbod uit voor klanten van de drie grootste banken in Nederland?

NA HET PROVISIEVERBOD: BELEGGEN WORDT ANDERS BIJ DE GROTE DRIE



Zoals de eredivisie in Ajax, Feyenoord en PSV een traditionele top 3 heeft, heeft het Nederlandse bankenlandschap ABN Amro, ING en Rabobank. En zoals in het voetbal de traditionele top 3 belaagd wordt door 'kleinere' clubs als AZ, Twente en Vitesse worden de grote banken op de huid gezeten door meer gespecialiseerde partijen als Binck, Van

Lanshot en sinds kort, Degiro.

En net als in het voetbal is het niet langer vanzelfsprekend dat de traditionele top 3 de dienst uitmaakt. Dat is de laatste jaren onder meer bij de beleggingsdienstverlening goed te merken. Agressieve aanvallen van nieuwkomers en andere regels zoals die rond distributievergoedingen veranderen het spel. Hoe gaan ABN

Amro, ING en Rabobank hiermee om? Een overzicht.

WAT VERANDERT ER IN 2014?

Per 1 januari 2014 veranderen de regels rond de betaling voor beleggen. Er moet voortaan direct worden betaald voor alle vormen van financiële dienstverlening. Indirecte betalingen (provisies, bestands-

vergoedingen, commissies) worden verboden. In de volksmond is dit het provisieverbod gaan heten.

Dit provisieverbod houdt in dat banken, beleggingsadviseurs en vermogensbeheerders dus nog wel kosten in rekening mogen brengen voor advies, beheer of orderuitvoering, maar dat mag alleen nog rechtstreeks. Vroeger