



PRIVATE EQUITY LONKT VOOR PARTICULIEREN

Gouden kans of fopspeen?

Private equity is ineens overal, van krantenadvertenties tot online banners.

De sector wil uw geld en lokt met dubbelcijferige rendementen, maar daar staan slechte verhandelbaarheid, hoge kosten en vaak gebrek aan toezicht tegenover.

Wie profiteert er uiteindelijk meer, u of de fondsbeheerder? Een rondje langs enkele aanbieders.



ILLUSTRATIE: ©JOZEF MIOIC / SHUTTERSTOCK.COM

In de beleggerswereld geldt een oud adagium: als iemand je te gretig iets probeert te verkopen, moet je juist alert zijn. Nu is het *private equity* dat de deur openzet voor particuliere beleggers. Jarenlang was dit het exclusieve domein van pensioenfondsen en miljardairs. Nu worden ook kleinere beleggers verlekkerd met kreten als 'exclusieve toegang' en beloftes over dubbelcijferige rendementen.

Door de poort naar private equity stap je niet zomaar. Het is een geheel andere wereld dan die van de aandelenmarkten, getypeerd door lange looptijden, hoge kosten en vaak een uiterst licht toezichtregime. Maar er gloren ook bovengemiddelde winsten.

Tijd voor een rondgang langs enkele aanbieders van private equity-beleggingen voor de particulier. Wat deze bijsluiter u oplevert: een kostenplaatje

INGELEGD BELEGGINGS- GELD ZIT JARENLANG VAST

zonder franje, de echte liquiditeitsrisico's en een checklist om verkooppraatjes te toetsen.

1 PRIVATE EQUITY ONTRAFELD: WAT DOEN DEZE FONDSEN MET UW GELD?

Private equity (PE) draait om investeren buiten de beurs om. De traditionele investeerders nemen bedrijven volledig over, maken ze winstgevend en doen ze na vijf tot zeven jaar weer van de hand.