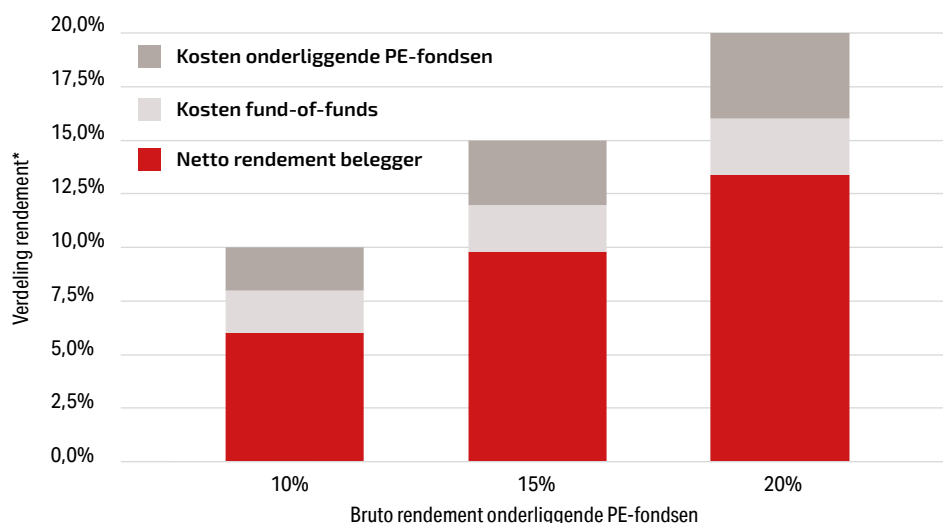


WAAR GAAT UW RENDEMENT NAARTOE?



Bron: Marketingdocumentatie en analyse VEB. Rendementen en kosten in procenten. *Ter illustratie gebaseerd op beschikbare informatie. Uitkomsten kunnen per fonds en per belegger sterk variëren.

in de fondsen – is verbreed. Tot voor kort konden alleen institutionele beleggers zoals pensioenfondsen en *family offices* instappen. De drempels waren torenhoog: een inleg van tientallen miljoenen en je geld zat daarna zeker ongeveer tien jaar vast.

Dat verandert snel. Waar de sector vroeger zijn neus ophaalde voor particuliere beleggers, wordt de verleiding nu breed uitgesmeerd. Van advertenties in de zaterdagkranten en glanzende brochures tot een constant bombardement van onlinecampagnes.

Neem Markmlink, een bemiddelaar in mkb-overnames die zich steeds actiever richt op particuliere beleggers. Die partij haalde de afgelopen jaren zo'n 2,5 miljard euro op om te investeren in private equity. Ook vermogensbeheerder Van Lanschot Kempen beheert inmiddels ruim 2 miljard euro in deze categorie. De minimale inleg ligt bij beide aanbieders op 250 duizend euro.

Bij sommige aanbieders zijn beleggers met een kleinere portemonnee ook welkom. Zo is

deelname bij het Amsterdamse Capler al mogelijk vanaf vijfduizend euro. Veelal spreken aanbieders over 'democratisering' van private equity, oftewel 'kom maar binnen met uw geld'.

2 HOE GAAT DE DEUR NAAR PRIVATE EQUITY NU OPEN VOOR PARTICULIEREN?

Wie als particulier instapt, komt vaak terecht in een zogeheten *fund-of-funds*. Het is een verzamelfonds dat ingelegd geld van diverse particulieren bundelt. Managers steken dit kapitaal vervolgens in een tientot twintigtal fondsen van private equity-spelers.

In veel brochures ontbreekt het niet aan grote namen uit de private equity-wereld als KKR, EQT, Goldman Sachs en CVC. Het zijn fondshuizen die stuk voor stuk hoge rendementen wisten te boeken in de afgelopen decennia.

De fund-of-funds-structuur biedt particuliere beleggers toegang tot topfondsen die decennialang voor hen gesloten waren. Tegelijkertijd is meestal

FUND-OF-FUNDS ROMEN ZOMAAR 1 TOT 3 PROCENT-PUNT VAN HET RENDEMENT AF

Daarbij moet de investering het liefst een paar keer over de kop zijn gegaan.

In de loop der jaren is private equity veel meer gaan doen. Inmiddels gaat het om allerlei investeringen: van infrastructuur tot entertainment en van autosport tot leningen aan bedrijven. Het lijkt wel alsof private equity overal zijn hand op legt waar rendement te maken is.

Ook de klantenbasis van private equity – de investeerders